

Título del puesto: Ventas Técnicas B2B

TECNICAS MODERNAS DE MEDICION S.R.L., es una Empresa dedicada a brindar soluciones y servicios de medición avanzada industrial, empresarial y comercialización de productos relacionados con la calidad de la energía eléctrica (www.tecnicasm.com.ar)

Descripción: Vendedor Técnico Eléctrico, Electromecánico con experiencia comprobable en ventas técnicas B2B, para comercialización de nuestros servicios y productos. Desarrollo de nuevos clientes

Ubicación geográfica: Zona Sur – Lomas de Zamora

Responsabilidades:

- Identificar y generar oportunidades de negocios.
- Gestión integral de la relación con el cliente.
- Asesoramiento pre y post – venta.
- Presupuestación.
- Seguimiento de oportunidades de negocios.
- Cierre de venta.
- Satisfacción del cliente.

Capacidades:

- Capacidad de trabajar en equipo.
- Orientación al cliente.
- Habilidades de negociación y persuasión.
- Comunicación efectiva (es excluyente dominar la comunicación oral).
- Proactividad para identificar oportunidades de negocio y cerrar acuerdos.

Requisitos:

- Sentido de responsabilidad y compromiso con el logro (Excluyente).
- Proactividad en el desarrollo de sus funciones
- Egresado de secundario industrial técnico eléctrico, electromecánico, electrotécnico completo, con **mercado perfil técnico comercial**.
- Estudiante de Comercialización, Ingeniería eléctrica, Ingeniería industrial, afines (No Excluyente)
- Manejo del paquete Microsoft Office.
- Licencia de conducir (Excluyente)

Ofrecemos:

- Sueldo basado según experiencia previa, a convenir
- Mejora: Bonos por cumplimiento de objetivos.
- Capacitación continua
- Oportunidades de desarrollo profesional.
- Horario Laboral de lunes a viernes de 8.30 hs a 17 hs (Presencial)

Forma de contactar a la Empresa: Enviar CV a info@tecnicasm.com.ar

Asunto: UTN Ventas Técnicas