

# ¡Buscamos un Ejecutivo de Cuentas JR con ganas de aprender y desarrollarse profesionalmente en el desafiante mundo de la automatización industrial!

Si sos un **joven profesional de la Ingeniería Electrónica** con gran **proactividad**, un genuino **interés por desarrollarte en el ámbito comercial** y te entusiasma la idea de conectar soluciones técnicas con las necesidades de los clientes. ¡Esta oportunidad es para vos!

En **3Bases Automatización**, una empresa nacional ubicada en **Olivos, Buenos Aires**, estamos en pleno desarrollo y crecimiento. Nos especializamos en **automatización industrial y reparación de electrónica, con foco en proyectos y equipamiento SIEMENS**. Somos reconocidos en el mercado por nuestro compromiso con la calidad y la excelencia en el servicio, con una trayectoria sólida de más de 10 años y un equipo altamente profesional.

Buscamos un **Ejecutivo de Cuentas JR** con **muchas ganas de aprender**, con una **actitud proactiva** para la búsqueda de soluciones, excelentes habilidades de comunicación y negociación; y una fuerte orientación a resultados, para sumarse a nuestro equipo comercial.

## ¿Qué desafíos te esperan?

- **Sumarte a un proceso de formación integral** para dominar nuestras estrategias comerciales.
- **Aprender y aplicar** las metodologías de ventas, con un enfoque en la prospección, desarrollo y fidelización de clientes.
- **Asistir en la gestión y desarrollo** de la cartera de clientes existente y en la **captación de nuevas oportunidades de negocio**, identificando necesidades y ofreciendo soluciones a medida.
- **Colaborar activamente** en la elaboración y presentación de propuestas comerciales, traduciendo requerimientos técnicos en valor para el cliente.
- **Mantener una comunicación fluida y efectiva** con los clientes, fomentando el trabajo en equipo con las diferentes áreas de la compañía.
- **Realizar seguimiento de las operaciones** y asegurar la satisfacción del cliente, con un enfoque proactivo en la resolución de desafíos.
- **Llevar adelante una metodología de trabajo** que permita el cumplimiento de los objetivos de venta, buscando constantemente la mejora.
- **Mantener informada a la Dirección** utilizando un sistema CRM para gestionar el sector, aportando ideas y observaciones.

## ¿Qué buscamos en vos?

- **Que estés próximo a recibirte o graduado** de Ingeniería Electrónica, Industrial, Electromecánica o Mecatrónica (Excluyente).
- **Ganas de aprender y aplicar tus conocimientos técnicos** en la venta de soluciones.
- **Gran curiosidad y proactividad** para investigar, proponer ideas y tomar iniciativa en la búsqueda de oportunidades y la resolución de problemas.

- **Marcado perfil comercial** y orientación al cliente.
- **Excelentes habilidades de comunicación** oral y escrita.
- **Capacidad de negociación.**
- **Autonomía** y capacidad para **trabajar en equipo.**
- **Manejo de herramientas de Microsoft Office** (Excel, Word, PowerPoint) y correo electrónico.
- **Nivel de inglés oral fluido.**

## ¿Qué te ofrecemos?

- La oportunidad de **iniciar y desarrollar tu carrera profesional** en una empresa en pleno crecimiento, combinando tus conocimientos de ingeniería con una faceta comercial.
- Un **ambiente de trabajo colaborativo, dinámico**, donde la proactividad y la curiosidad son valoradas y fomentadas.
- **Capacitación constante y acompañamiento** cercano por parte de profesionales experimentados en el área técnica y comercial.
- **Posibilidades de crecimiento y desarrollo de carrera** a largo plazo, con desafíos que impulsarán tu aprendizaje.
- **Jornada laboral:** Lunes a Viernes, de 8:00 a 17:00 hs (presencial)
- **Obra social prepaga** de primer nivel para el empleado.
- **Día del cumpleaños libre.**

Si te entusiasma el desafío comercial y estás listo para aprender y crecer con un equipo innovador, ¡no dudes en postularte!

Envíanos tu CV actualizado y tu remuneración bruta pretendida a [rrhh@3bases.com](mailto:rrhh@3bases.com) con el asunto **"Ejecutivo de Cuentas JR"**.